**一、公司简介**

北京易道博识科技有限公司（简称“易道博识”）成立于2013年，是一家专注于计算机视觉领域技术研究与商业自动化应用的人工智能公司，基于自主研发的深度学习平台，不断推出领先的计算机视觉新技术，为多个行业量身打造智能解决方案，驱动行业实现跨越式智能升级。

公司由来自中科院、清华大学、北京大学等的多名顶尖人工智能专家共同组建，凭借众多科研人才多年的技术深耕与公司持续不断的研发投入，易道博识积累了大量自主知识产权技术，拥有计算机软件著作权、ISO9001体系认证证书、多项在申请发明专利、新技术新产品证书等，并获得了多个奖项证书，并被国家认证为**国家级高新技术企业**，多项核心技术在业内遥遥领先。

易道博识基于深度学习技术，实现文字识别、人脸识别、图像识别三大核心技术功能，同时为企业提供AI+智能OCR识别解决方案，服务行业覆盖银行、证券、保险、汽车金融、基金、能源、通信、地产、互联网等诸多领域，服务客户超500家。

1. **大客户销售岗位介绍**

岗位职责：

1、负责公司企业级软件产品的销售，维护原有客户关系并拓展新的销售商机；

2、定期拜访客户，搜集有效信息并分析客户需求，提出初步解决方案；

3、挖掘客户潜在需求；

4、参与商务谈判、合同签订，推动有效验收、收款及售后服务；

5、完成全年销售业绩考核指标，达成团队销售额、回款等目标；

6、与客户维持良好的关系，做好客户定期回访工作。

任职要求：

1、 2020、2021年毕业生，本科及以上学历，市场营销、计算机、软件、专业者优先；

2、在校期间从事过销售类相关实习、兼职优先，了解软件业、互联网、金融相关行业优先；

3、 在校期间活跃，积极参加各类活动，善于沟通表达，有团队合作意识，获得过奖项者优先；

4、 熟练运用PPT等办公工具制作方案；

5、 拥有强烈的开拓进取精神和抗压能力，自驱力强，热爱销售事业，勤奋、踏实、有韧性。

**三、薪酬福利**

岗位薪酬：8000-15000底薪+提成+13薪

节日福利：传统节日各类实物福利

茶歇：各类零食水果下午茶

年度旅游：每年一次国内/国际旅游

团建活动：春游、羽毛球、篮球等各类活动......

年会：五星酒店+滑雪/温泉/爬山.....+大额红包

其他：六险一金、员工体检、带薪年假、周末双休

**四、联系人 何经理**

简历投递邮箱：[heshuqin@exocr.com](mailto:heshuqin@exocr.com)

简历命名方式：姓名+院校+毕业年份+专业